



O QUE SÃO E COMO USAR OS **FUNDOS GARANTIDORES**

**Saiba como utilizar um fundo garantidor como
garantia em seu processo de financiamento**



www.idrconsultoria.com.br

011 5087 8957

A photograph of a business meeting in progress, with several men in suits seated around a wooden conference table. The image is dimly lit and has a greenish tint. The text 'Introdução' is overlaid in white, preceded by a blue right-pointing triangle.

▶ Introdução

“ O Fundo Garantidor funciona como um complemento a outros tipos de garantia. ”

Este material

- ▶ **É INDICADO PARA:** de Microempresas a Empresas com Receita Bruta Anual de até R\$ 90 milhões.
- ▶ **SERVE PARA:** Ajudar os empresários a entenderem o que é um fundo garantidor e como a sua utilização pode complementar as garantias na viabilização de um financiamento.

► Informações ao Empresário:

Quando uma empresa solicita um financiamento ou um empréstimo, é de praxe que as instituições financeiras peçam garantias durante o processo.

Bancos são instituições que avaliam cuidadosamente os riscos antes de tomar qualquer decisão. Ou seja, nunca realizam uma operação em que há a possibilidade de perder dinheiro.

Assim, a garantia serve como respaldo de que, se a empresa não pagar de volta o empréstimo, o banco poderá recuperar o dinheiro acionando a garantia. (Saiba mais os tipos que existem e vantagens e desvantagem de cada um em nossa ferramenta **“O que são Garantias”**).

Para facilitar que as empresas ofereçam tais garantias à operação, o Fundo Garantidor funciona como um complemento a outros tipos de garantia, “completando” o valor garantido, de modo a viabilizar as operações de financiamento. Utilizando-se deles, as empresas aumentam as chances de aprovação dos pedidos de crédito, tornando o empréstimo uma alternativa real para melhorar o caixa da empresa, realizar novos projetos ou ter mais capital de giro. Além de ajudar a conseguir melhores condições no empréstimo, como prazos mais longos e taxas de juros mais baixas.

No entanto, vale ressaltar que na maioria dos bancos o fundo garantidor não assegura as operações de crédito em sua totalidade.

É preciso que a empresa utilize esse fundo em associação aos demais tipos de garantias, como um imóvel, carta de fiança bancária, aval, recebível, etc. É um bom complemento, mas nunca será a única garantia a ser utilizada.



An aerial photograph of a combine harvester working in a field. The harvester is green and yellow, moving from right to left, leaving a trail of harvested grain behind it. The field is a mix of green and brown, indicating different stages of crop growth or harvest. The overall lighting is somewhat dim, giving it a moody, industrial feel.

▶ Quais são os fundos garantidores existentes?

“ “ Existem diversos tipos de fundos garantidores para facilitar uma operação de financiamento. ” ”

► FGI

Esse é o fundo garantidor do Banco Nacional do Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) – que tem como principal objetivo facilitar a obtenção de crédito por micro, pequenas e médias empresas, além de empreendedores individuais, cooperativas e profissionais autônomos. O objetivo é ajudar esses profissionais a crescerem e se modernizarem.

PÚBLICO-ALVO: Microempreendedor individual (MEI), micro, pequenas e médias empresas, com Receita Bruta Anual de até R\$ 90 milhões.

LIMITE DE GARANTIA: De 20 a 80%, limitado a R\$ 10 milhões por cliente.

USO EM CONJUNTOS COM OUTROS FUNDOS: Proibido.

EXEMPLO REAL: Em uma operação de R\$ 1.000.000, a empresa garantiria R\$ 500.000 com o imóvel de um sócio e o FGI garantiria os outros R\$ 500.000. Nesse caso, o valor a ser pago para o FGI seria de aproximadamente R\$ 30.000 em uma única parcela, garantindo a operação por toda a sua duração (ex: 10 anos). Apesar da taxa, o valor é muito menor do que o que seria gasto com a obtenção de outro tipo de garantia, como uma carta fiança bancária, por exemplo.

► FGO

Esse é o Fundo de Aval do Banco do Brasil e garante parte dos riscos do empréstimo concedido pelas instituições. Atende principalmente as médias e pequenas empresas, assim como profissionais autônomos.

PÚBLICO ALVO: Microempreendedor individual (MEI), micro, pequenas e médias empresas, com Receita Bruta Anual de até R\$ 90 milhões.

LIMITE DE GARANTIAS: Até 80% do financiamento, limitado a até R\$ 700 mil no caso de investimento e até R\$300 mil no caso de Capital de Giro para empresas com ROB inferior a R\$ 15 milhões. Para empresas com ROB superior, até 80% do financiamento, limitado a até R\$ 2 milhões no caso de investimento e até R\$ 1 milhão no caso de Capital de Giro.

USO EM CONJUNTOS COM OUTROS FUNDOS:

Não pode ser utilizado junto com o FGI. O montante máximo garantido não pode ultrapassar 80% do valor do financiamento.

EXEMPLO REAL: Em uma operação de R\$ 3 milhões, o FGO garante 1 milhão e a empresa garante os outros R\$ 2 milhões com uma carta de fiança bancária. O custo do FGO seria de aproximadamente R\$ 55 mil e poderia ser pago através do desconto desse valor no recebimento da primeira parcela do financiamento pela empresa.

► FAMPE

O Fundo de Aval às Micro e Pequenas Empresas (FAMPE), é um fundo que funciona como um fundo garantidor com a finalidade de complementar as garantias exigidas pelas instituições financeiras. O FAMPE vem suprir dificuldades para a obtenção de créditos. Sua composição vem dos aportes do Sebrae e de outras doações, além de recursos provenientes de parcerias.

PÚBLICO ALVO: Microempreendedor individual (MEI), microempresa e empresa de pequeno porte com Receita Bruta Anual de até R\$ 3,6 milhões.

LIMITES DE GARANTIAS: Até 80% do financiamento limitado a até R\$ 300 mil por cliente, no caso de investimento fixo ou com capital de giro associado. Os limites ainda abrangem até R\$ 500 mil para exportação, até R\$ 700 mil para desenvolvimento de tecnologia e inovação e até R\$ 100 mil no caso de Capital de Giro.

USO EM CONJUNTOS COM OUTROS FUNDOS:

Percentual máximo de até 80% do valor do financiamento, sendo que a parcela do Fampe fica limitada em 50%.

EXEMPLO REAL: Em uma operação de R\$ 1 milhão a empresa poderia garantir R\$ 500.000 (se projeto de inovação) e os outros R\$ 500.000 com o apartamento de um dos sócios.

► FDA

Esse é o Fundo de Aval operado pela Desenvolve SP e conta com os recursos do Tesouro Estadual e ainda se aplica a todas as linhas de financiamento (exceto para as operações de capital de giro). Ainda atende os pequenos empresários de qualquer segmento que tenha um faturamento anual de até R\$ 3,6 milhões.

PÚBLICO ALVO: Microempresas e empresas de pequeno porte com Receita Bruta Anual de até R\$ 3,6 milhões.

LIMITES DE GARANTIAS: 100% do financiamento, limitado a 10% da Receita Bruta Anual.

USO EM CONJUNTOS COM OUTROS FUNDOS: A soma das garantias não pode ultrapassar 100% do valor do financiamento.

EXEMPLO REAL: A empresa poderia garantir R\$ 300.000, caso tenha um faturamento anual acima de R\$ 3 milhões, utilizando-se desse fundo garantidor.

Por último, vale ressaltar que o uso dos fundos garantidores é determinado por cada banco conveniado a esses fundos garantidores, pois cada banco possui um limite de uso desses fundos (depende da contribuição que o banco faz ao fundo, entre outras questões). Desse modo, esses fundos não possuem disponibilidade infinita e deve ser questionado ao banco a possibilidade de uso do fundo garantidor naquela operação específica.

Para saber mais, ter acesso a outros Ebooks e materiais interessantes não deixe de ler nosso blog:

www.idrconsultoria.com.br/blog

PERGUNTAS FREQUENTES

- 1 Dentre tantas opções de financiamento existentes, como escolho a melhor linha para a minha empresa?
- 2 Preciso de recurso a fundo perdido. Quais os programas existentes e como faço para conseguí-lo?
- 3 Quais são as linhas de financiamento para empresas com as menores taxas de juros do mercado?
- 4 Quais os tipos de garantia que posso dar em uma operação de financiamento?
- 5 Quais os principais programas de empréstimo existentes no país?

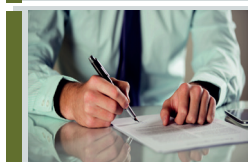
QUEM SOMOS

A idr é uma consultoria especializada em auxiliar empresas a obter financiamentos com juros reduzidos, recursos a fundo perdido, além de usar incentivos fiscais ou realizar operações de M&A (Private Equity ou Venture Capital). Possuímos anos de experiência ajudando empresas de diversos portes a conseguir empréstimos para projetos de expansão, capital de giro ou inovação, a aprovar projetos de subvenção para P&D, usar a Lei do Bem ou mesmo receber investimentos privados.

LEIA TAMBÉM



Saiba quais são as garantias possíveis que você pode dar para seu financiamento.



Quer captar um empréstimo no Desenvolve SP? Saiba tudo o que precisa clicando aqui.



Quero assessoria para vender a minha empresa.



Preciso de um fundo perdido para alavancar a minha empresa.



WHATSAPP
(11) 9 4700-0004



E-MAIL
idr@idrconsultoria.com.br



TELEFONE
(11) 5087-8957



LINKEDIN
Idr



SKYPE
contatoidr



ENDEREÇO
R. Vergueiro, 2087, 1º andar
Vila Mariana - SP

Fale com um consultor

Ou ligue para (11) 5087 - 8957
www.idrconsultoria.com.br

idr